**Cronograma de Actividades**
**Fase: Evaluación**
**Actividad de Proyecto / Aprendizaje 14**
**Actividad de Aprendizaje 14**

| ctividad de Aprendizaje | Resultado de Aprendizaje alcanzar | Material de la Actividad | Tipo de Evidencia | Instructor Responsable | Tiempos y forma de entrega | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | Forma de Entrega | Fecha Inicio/ Entrega |
| Actividad de proyecto 14: Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados.<br><br>Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional. | Realizar intercambios sociales y prácticos muy breves, con un vocabulario suficiente para hacer una exposición o mantener una conversación sencilla sobre temas técnicos. | Material de estudio – Presenting and Improvement Plan<br><br>Material complementario. | Evidencia 1: Dialogue "Evaluating product and service". | Gabriel Restrepo | Consultar el material de estudio y seguir las indicaciones dadas en la evidencia. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |
| | Evaluar la gestión del talento humano a través de indicadores de gestión, teniendo en cuenta el desarrollo de las funciones con relación a metas establecidas y tiempos de gestión, según niveles de rendimiento a partir de normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo. | Material de estudio – Evaluación Proceso Negocios Internacional.<br><br>Material complementario. | Evidencia 2: Seguimiento a la gestión del talento humano. | Edwin Hincapié | Consultar el material de estudio y siga las indicaciones dadas en la evidencia. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |
| | Analizar e interpretar la información de los procesos contables y financieros de acuerdo con la política de la organización. | Material de estudio – Evaluación Proceso Negocios Internacional.<br><br>Material complementario. | Evidencia 3: Informe "Resultados financieros". | María Pulido | Consultar el material de estudio y realizar el informe propuesto en la evidencia. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |
| | Evaluar los niveles de servicios prestados por los diferentes proveedores según estándares de calidad establecidos, efectuando los pagos y cobros de acuerdo con los términos acordados, realizando los reembolsos y reintegros de acuerdo con las normas legales teniendo en cuenta los acuerdos y tratados entre países y basado en las políticas fijadas por la organización. | Material de estudio – Evaluación Proceso Negocios Internacional.<br><br>Material complementario. | Evidencia 4: Ejercicio práctico "Declaración de cambio". | Edwin Hincapié | Consultar el material de estudio y desarrollar el taller propuesto. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |
| | Relacionarse con hablantes nativos en un grado suficiente de fluidez y naturalidad, de modo que la comunicación se realice sin esfuerzo por parte de los interlocutores. | Material de estudio – Presenting and Improvement Plan<br><br>Material complementario. | Evidencia 5: Presentación "Presenting orally a business process improvement plan". | Gabriel Restrepo | Consultar el material de estudio y desarrollar la presentación propuesta. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |
| | Evaluar los servicios bancarios según los términos de negociación de acuerdo con las operaciones complementarias para transacciones de importaciones y exportaciones, identificando los acuerdos establecidos que se han incumplido con base en las normas legales vigentes, las reglas y políticas establecidas por la empresa. | Material de estudio – Evaluación Proceso Negocios Internacional.<br><br>Material complementario. | Evidencia 6: Matriz "Servicios bancarios". | María Pulido | Consultar el material de estudio y seguir las indicaciones dadas en la evidencia. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |

**Cronograma de Actividades**
**Fase: Evaluación**
**Actividad de Proyecto / Aprendizaje 14**
**Actividad de Aprendizaje 14**
**Tecnología Virtual Negociación Internacional**

| | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional. | Analizar los resultados de la evaluación según metas organizacionales, teniendo en cuenta las variables de gestión y áreas de rendimiento, identificando las debilidades y fortalezas del talento humano según las técnicas establecidas. | Material de estudio – Evaluación Proceso Negocios Internacional.<br><br>Material complementario. | Evidencia 7: Propuesta "Análisis de la evaluación de desempeño". | María Pulido | Consultar el material de estudio y seguir las indicaciones dadas en la evidencia. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |
| | Evaluar la intensidad de los canales de distribución elegidos, las funciones esperadas de los intermediarios, las fortalezas y debilidades, el cumplimiento en los pagos, la evaluación de precios y el respeto en los acuerdos definidos en cada canal de comercialización, las líneas de distribución con base en los lineamientos generales de operación y plan estratégico diseñado por la organización. | Material de estudio – Evaluación Proceso Negocios Internacional.<br><br>Material complementario. | Evidencia 8: Cuadro de comportamiento "Evaluación del canal". | Edwin Hincapié | Consultar el material de estudio y seguir las indicaciones dadas en la evidencia. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |
| | Presentar a las diferentes áreas o unidades de proceso el reporte de las diferentes anomalías presentadas basado en las normas legales, el análisis de costos, de acuerdo con los términos de negociación internacional, identificando las líneas de financiación bancarias y presupuestos para la importación y exportación, teniendo en cuenta las normas legales vigentes y las políticas establecidas por la organización. | Material de estudio – Evaluación Proceso Negocios Internacional.<br><br>Material complementario. | Evidencia 10: Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones". | Edwin Hincapié | Consultar el material de estudio y desarrollar el caso propuesto. | 04/04/2022<br>01/05/2022 |